

# Intelligens megfogók a királynék városából

Együttműködési megállapodást kötött a Transmoduls Kft. és a Zimmer Group

**A megfogórendszerek hagyományosan a robotok legváltozatosabb perifériái közé tartoztak, de az ipar 4.0 koncepció által felvázolt adaptív, intelligens megfogástechnika stratégiai területté emelte a szektort. A még mindig rés piacnak számító intelligens megfogástechnika a nem túl távoli jövőben a versenyképesség záloga lehet. Az adaptív megfogók egyik vezető nemzetközi gyártója hazai képviselettel gyarapodott. A képviselet létrehozásának körülményeiről Maár Márton András, a Transmoduls Kft. ügyvezető igazgatója beszélt a TechMonitornak.**



Maár Márton András

**TechMonitor:**  
*Miért vállal fel egy célgépgyártó vállalkozás képviseleti tevékenységet?*

**Maár Márton András:**  
Régóta ismerjük és használjuk a Zimmer Group által gyártott megfogókat. Először a 2015-ös milánói EMO kiállításon vettük fel

egymással a kapcsolatot és kezdtük el a közös munkát, amelynek eredményeként az idei AUTOMATICA kiállításon jutottunk el a képviselet felvállalásához. A Zimmer menedzsmentjének olyan partnerre volt szüksége, amely nemcsak kereskedelmi képviseletként működik (nem pusztán adja-veszi a termékeket), hanem ismeri a technológiákat, és kellő műszaki támogatást képes nyújtani az ügyfeleknek. A megfogástechnika potenciális végfelhasználóinak körében meglehetősen jó pozíciókkal rendelkezünk. Mivel a Zimmer fejlesztési oldalán is erős,

emiatt számunkra szakmai megfontolásból is hasznos az a fajta támogatás, amellyel képesek vagyunk a speciális feladatok megoldására is.

Az egyedi megoldások kidolgozásában találkozik a két cégfilozófia, hiszen az esetek nagy részében nem kizárólagosan a specifikáció szerinti gépek megépítésével bíznak meg bennünket, hanem számítanak a szakmai tapasztalatainkra és ötleteinkre a feladatok megoldásában is. A speciális megoldások megvalósításában nagy segítség egy hasonlóképpen gondolkozó partner. A Zimmer többek között saját megfogástechnikát is fejleszt, ami nagyon fontos szerepet játszik az általunk tervezett és épített berendezésekben. Erősödhetünk a vevőkiszolgálásban, és teljesebb portfóliót nyújthatunk akkor is, ha meglévő rendszereket kell módosítani, esetleg kiváltani.

Az innovatív gondolkodásmód lehetővé teszi, hogy közös stratégiai célokat is megfogalmazzunk, ilyen például az adaptív megfogók fejlesztése. A kollaboratív robotok alkalmazásával már Magyarországon is egyre nagyobb mértékben próbálják kiváltani az élők munkát, de nem alakultak még ki a terület szabványai és





sz tenderjei. A rendszerek jellemzően csak odáig rendelkeznek biztonságtechnikai minősítéssel, amíg csak magáról a robotról beszélünk, de minden periféria, amit szükségképpen a robothoz csatlakoztatunk, annullálhatja ezt a minősítést. A perifériáknak is saját biztonságtechnikai besorolással kell rendelkezniük, és ezen a téren a Zimmer az egyik technológiai éllovas. Intelligens rendszereket fejleszt, amelyek teljes mértékben együttműködővé teszik a robotokat. Ezzel egy olyan piaci szegmenst célt meg, amelyben a Transmoduls Kft. is érintett.

*Az adaptív megfogástechnika ismerete és használata a gépépítők felé is elvárás lett?*

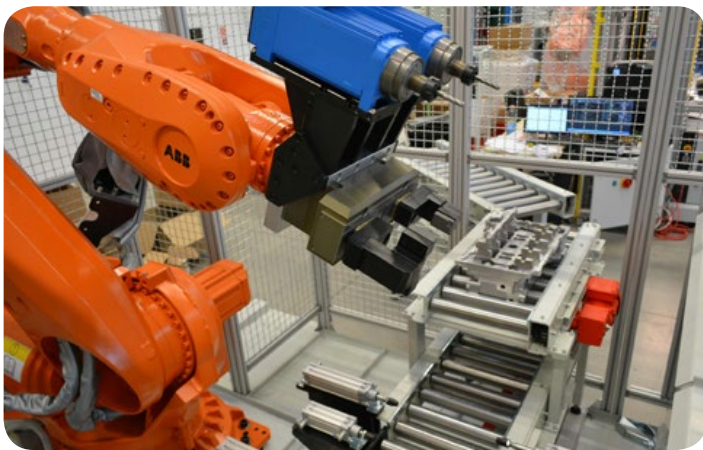
■ Azt látjuk, hogy egyre több cégnél tesztelik ezek alkalmazhatóságát. A biztonsági előírások miatt jelenleg még sok helyen érdekes öszvérmegoldások születnek, például kollaboratív robotokat szinte hagyományos

biztonságtechnikával helyeznek üzembe, mert a hagyományos perifériák még nem alkalmasak ezekhez a kollaboratív rendszerekhez. Vélhetően piaci előnyt is tudunk majd azzal szerezni, hogy intelligens megfogástechnika is szerepel majd a kompetenciánk között, hiszen így csak korlátozott mértékben kell majd alkalmaznunk a hagyományos biztonságtechnikai elemeket.



Herendi Patrik

Herendi Patrik projektmérnök: Feladatomban elsősorban a Zimmer-termékek magyarországi értékesítési csatornáinak kiépítése. Bár még nagyon az út elején járunk, már több konkrét ajánlatkérés, sőt megrendelés is érkezett hozzánk, jellemzően azért, mert a szerződés aláírásával a Zimmer Group hivatalos képviselőként tüntetett fel minket. Még Szerbiából is kaptunk megkereséseket, ami a későbbi terjeszkedés lehetőségét hordozza magában. Területileg csak úgy vagyunk lekorlátozva, hogy ahol létezik hivatalos képviselő, ott nem értékesíthetünk.



*Mekkora a hazai megfogástechnikai piac, és azon belül milyen piaci részesedéssel bír a Zimmer Group?*

A teljes volumenre nehéz becslést adni, mert sokan vannak a piacon. A Zimmer a versenytársai számára is gyárt, de ez kereskedelmileg nem érint minket. A közvetlen eladás mind ez idáig meglehetősen csekély volt, hiszen nem folyt aktív piacépítés. A hazai piaci részesedés 2 és 5 százalék között van, ami 100–200 ezer euró éves forgalmat jelentett, vagyis komoly piacfejlesztés előtt állunk, amit – ismét hangsúlyozom – elsősorban nem kereskedőként, hanem szakmai partnerként kívánunk elérni. Az első évre azt a célt tűztük ki, hogy a magyarországi piacon bevezessük a termékcsoportot, és megértessük az ügyfelekkel, hogy műszaki tudásra építve tudunk megoldásokat szállítani. A forgalom rövid távon történő megduplázása nem rengetné meg a piacot, de dinamikus fejlődést jelentene. Vannak megfogalmazott célok a piaci részesedés 3-5 éven belüli 10% fölé történő emeléséről, de ehhez még nagyon sok munka szükséges.

## Svájc, Kanada, Magyarország... mi a közös pont?

Egy korábbi együttműködés továbbfejlesztésével a svájci Insys AG, a kanadai Eclipse Automation, valamint a Transmoduls Kft. megalapította a Smart Automation Group nemzetközi konzorciumot. Ez a társulás autonóm cégek szakmai együttműködését valósítja meg, amellyel lehetővé válik a nemzetközi cégek a világ minden táján történő kiszolgálása. Nem mellékes az sem, hogy megoszthatják egymással a szakmai tudást és a referenciákból nyert tapasztalatokat.

A három cég együttműködése egy több mint 500 fős vezető gépgyártó csoportot hozott létre, amely a csoporton belül le tudja osztani a feladatokat, és adott esetben közösen is fel tud lépni. A három cég kezdőbetűjéből jött létre a kínai ITE Automation leányvállalat, vagyis a Transmoduls Kft. eljutott oda, hogy a világ vezető gépgyártóival közösen tud világszerte műszaki megoldásokat kínálni. A cég mindig is stratégiai célnak tartotta, hogy a nemzetközi partnereit ne csak idehaza tudja kiszolgálni, és ezzel a lépéssel létrehozta ennek alapjait. A konzorcium szélesebb piac elérését teszi lehetővé, hiszen az ügyfelek nem csak adott lokációban várják el a megoldások megkeresését, hanem sokszor Németországban dőlhet el az is, hogy milyen gép kerül Magyarországra, Romániába stb.

A gyorsan forgó termékekből mindenképpen raktárkészletet hozunk majd létre, de ehhez először kimutatásokat kell készítenünk a várható fogadásokról. A múltbeli adatok nem feltétlenül szignifikánsak, mert jellemzően a Zimmer német ügyfeleinek magyarországi gyártóüzeméhez kapcsolódnak, amelyek egy-egy adott alkalmazás számára relevánsak. Meg kell vizsgálnunk a potenciális vevőkör szokásait és elvárásait.

*Hogyan fogadta a piac a képviselet megnyitásának hírért?*

Általános érvényű véleményt még nem ismerünk, hiszen az együttműködés nagyon új keletű. Speciális területről beszélünk, ami érint ugyan néhány versenytársat, de jellemzően minden cégnek megvan a saját erőssége. Azt gondolom, hogy a partnerség híre sehol sem okoz álmatlan éjszakákat. Komoly piaci potenciált jelentünk minden komponensgyártó számára, és a megfogástechnika mellett számos más területen működünk együtt velük. Biztos vagyok abban, hogy meglévő jó kapcsolataink nem fognak sérülni a jövőben sem. Egy olyan speciális területről beszélünk, amit a mi műszaki kompetenciánkkal ötvözve értéként tudunk továbbadni saját ügyfeleinknek. Nem szeretnénk olyan kereskedelmi szervezetet kialakítani és akkora portfóliót felépíteni, amivel igazi versenytársává válnánk jelenlegi beszállítóinknak.

*Felvállalnátok más képviseleti feladatot is?*

Vannak egyeztetések más speciális műszaki termékcsoportokról is, amelyek szintén réspiaceknak számítanak. Továbbra sem erőltetjük az egy-egy gyártó termékei felé történő elköteleződést. Vevőközpontú cég vagyunk, tehát vannak preferált gyártóink – például hivatalos ABB-integrátornak számítunk –, de ha a vevő más terméket választ, ugyanolyan biztonsággal építjük be azt is.

Molnár László



Transmoduls Kft.  
8200 Veszprém, Lahner Gy. u. 12–16.  
+36 88 577 999  
office@transmoduls.hu  
www.transmoduls.hu

